



STAGE RESPONSABLE DEVELOPPEMENT DES VENTES

(Stage 2ème et 3ème année d'École)

MISSION

En tant que stagiaire Responsable Développement des Ventes (RDV), vous développez conjointement avec vos Hyper- et supermarchés le chiffre d'affaires des marques P&G sur votre zone géographique. Vous gèrez un portefeuille d'environ 50 magasins qui représentent un chiffre d'affaires d'environ 16 Millions d'euros.

RESPONSABILITES

Affaires :

Vous agissez en tant que patron(ne) de votre portefeuille de magasins en toute autonomie et à ce titre :

- déployez les stratégies agréées entre nos équipes clients et les enseignes au niveau des points de vente
- bâtissez des plans d'affaires locaux pour atteindre voire dépasser les objectifs de CA fixés par nos équipes clients
- êtes le (la) garant(e) des fondamentaux en magasin : présence de tout notre assortiment, rapidité de mise en place des initiatives, position des produits en rayon, promotions/volume/théâtralisation)
- êtes en première ligne pour résoudre (avec l'aide de votre chef d'unité ou d'experts enseigne) des situations magasin difficiles
- êtes force de recommandation.

Communication :

- Vous assurez une parfaite communication vers votre chef d'unité et les équipes clients et Marketing (activité concurrence...).

Environnement :

- en tant que stagiaire vous êtes intégré(e) comme tout(e) nouvel(le) embauché(e) au planning complet de formation : vous apprendrez ainsi les techniques de vente, de communication, la gestion d'un portefeuille d'affaires, l'analyse et la gestion des priorités

- vous faites partie intégrante d'une équipe de professionnels de la Grande Distribution

- vous êtes encadré(e) par un(e) chef d'unité qui assurera votre coaching chaque jour, et vous avez l'opportunité de faire des journées terrain avec des experts enseignes ou catégorie du Siège.

**DANS LE CADRE D'UN STAGE LONGUE DURÉE (>9 MOIS), NOUS VOUS OFFRONS LA POSSIBILITÉ DE DÉCOUVRIR DIFFÉRENTS ASPECTS DE PROCTER & GAMBLE FRANCE.
A CE TITRE, VOUS POUVEZ COMPLÉTER LE STAGE DÉCRIT CI DESSUS PAR UN OU PLUSIEURS AUTRES STAGES, PAR EXEMPLE COMME CATEGORY MANAGER OU COMME RESPONSABLE TRADE MARKETING.**

CONDITIONS DU STAGE

Durée : 9 mois minimum
Lieu : France
Indemnités : **1600 Euros brut/mois**
Véhicule de fonction et frais professionnels remboursés
Statut : Stagiaire sous convention
Restaurant d'entreprise accessible au stagiaire
Processus de recrutement : Dossier de candidature + CV en ligne _
Test d'aptitudes
Entretiens

Si cette offre de stage vous intéresse, merci de nous adresser votre candidature sur notre site : www.pgcareers.com